



KOMERCIJOS DEPARTAMENTO VADYBININKAS (-Ė). VILNIUS, LIETUVA

Ieškome komercijos departamento vadybininko (-ės), kuris (-i) prisidėtų prie pardavimų augimo ir ilgalaikių santykių su klientais kūrimo. Šioje pozicijoje laukia dinamiška darbo aplinka, glaudus bendradarbiavimas su komanda ir galimybė tiesiogiai prisidėti prie įmonės komercinių rezultatų.

Būsi atsakingas už:

- Aktyvų dalyvavimą naujų klientų paieškoje, analizuojant rinkos situaciją ir konkurentų veiksmus aviacinių degalų (JET ir AVGAS) didmeninės prekybos bei aviacinių mokymų paslaugų rinkose.
- Dalyvavimą potencialių klientų konkursuose, savalaikį pasiūlymų rengimą ir pateikimą. · Profesinių santykių su partneriais palaikymą ir vystymą, susitikimų organizavimą, derybų vedimą bei sutarčių su klientais pasirašymo inicijavimą. Rinkodaros kampanijų, susijusių su aviacinių mokymų pardavimais, inicijavimą ir koordinavimą.
- Aviacinių degalų ir aviacinių mokymų paslaugų pardavimų planavimą ir metinio biudžeto rengimą.
- Aviacinio kuro užsakymų vykdymą, kuro likučių priežiūrą ir planavimą.
- Platts (aviacinio kuro rinkos kainų indekso) duomenų teikimą finansų departamentui.
- Bendrovės dalyvavimo skirtinguose projektuose organizavimą.
- Esant poreikiui, Bendrovės įrangos pardavimo ar nuomos organizavimą.
- Viešųjų konkursų informacijos stebėjimą ir tikrinimą, reikalingos dokumentacijos rengimą.
- Kitų bendrovės komercijos departamento vadovo ar jo pavaduotojo pavestų užduočių vykdymą.

Kad tau sektųsi, prireiks:

- Aukštojo išsilavinimo (vadybos, aviacijos srityse – privalumas).
- Ne mažesnės nei 2 metų darbo komercijos arba aviacijos srityje patirties.
- Stiprių komunikacijos ir bendradarbiavimo įgūdžių.
- Gerų derybinių įgūdžių.
- Atidumo detalėms ir atkaklumo siekiant rezultatų.
- Laiko valdymo ir užduočių prioritetizavimo gebėjimų.
- Gerų kompiuterinio raštingumo įgūdžių (Microsoft 365).
- Užsienio kalbų žinių (anglų – B2 lygio, rusų – privalumas).

Mes siūlome:

- Draugišką ir šaunią profesionalų komandą.
- Profesinio augimo galimybes ir tobulėjimą aviacijos bei logistikos srityse.
- Galimybę nemokamai naudotis vaikų dienos centru (esant poreikiui).
- Hibridinį darbo modelį (4+1).
- Įmonės tradicijas ir komandinius renginius.
- Apdovanojimus už naujas idėjas.

Darbo užmokestis: nuo 2250 € (bruto)

Darbo užmokesčio komentaras: + kintamoji atlyginimo dalis, priklausanti nuo darbo rezultatų. Darbo užmokestis derinamas darbo pokalbio metu pagal kandidato turimą patirtį bei kompetencijas.

„Baltic Ground Services“ („BGS“) teikia antžeminio orlaivių ir keleivių aptarnavimo, aviacinio kuro pildymo, mokymų, specializuotų IT sprendimų paslaugas Lietuvoje, Latvijoje, Estijoje, Čekijoje, Vokietijoje ir Ukrainoje.